



PROGRAMME DE FORMATION

Création ou reprise d'entreprise



SOMMAIRE

| | |
|-----------------------------|---|
| Programme | 3 |
| Public visé | 4 |
| Ressources | 4 |
| Organisation | 5 |
| Tarif et financements | 5 |



Programme

INTITULÉ

CREATION OU REPRISE D'ENTREPRISE

OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

Acquérir les compétences liées à l'exercice de la fonction de chef d'entreprise, concourant au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'une entreprise et à la pérennisation de son activité.

CONTENU

| |
|---|
| Identifier les clés pour un projet réussi |
| 16 h présentiel (ou distantiel synchrone) + travail guidé |
| <u>Profils stagiaires</u> : Être en situation de création d'entreprise et remplir les obligations légales (attestation sur l'honneur) |
| <u>Objectifs</u> - Acquérir les compétences entrepreneuriales concourant directement au démarrage, à la mise en œuvre et au développement du projet de création ou de reprise d'entreprise - Acquérir les compétences pour pérenniser son activité |
| <u>Contenu de la formation</u> - Les compétences nécessaires au chef d'entreprise o Maîtriser son environnement (clientèle, concurrence, marchés) o Construire sa stratégie et ses objectifs o Planifier son organisation - Connaître et déterminer le statut de son entreprise o Présentation des différents statuts juridiques d'entreprise o Les avantages et les limites de chaque forme d'entreprise - Comprendre le régime social des indépendants o Présentation du régime social o Le calcul des cotisations o Les montants des prestations - Comprendre les différents régimes fiscaux o Présentation des différents régimes fiscaux o Les avantages et les limites de chaque régime fiscal - Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents o Étudier son marché - Clarifier et sécuriser son projet commercial o Prospector et valoriser son offre o Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient... o Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients et comprendre les attentes de vos futurs clients - Définir les besoins et la rentabilité de son projet o Mettre en place un compte de résultat et un plan de financement o Comprendre les mécanismes financiers de base . o Construire un business plan financier - Connaître les principales aides à la création d'entreprise o Connaître les aides à nationales o Connaître les aides régionales et territoriales - Connaître les formalités administratives et juridiques à effectuer pour créer o Présentation du centre de formalités des entreprises o Présentation des modalités de fonctionnement d'une immatriculation d'entreprise o Présentation des conséquences administratives d'une immatriculation d'entreprise ----- - Spécifique : la reprise d'entreprise o Présentation des spécificités de la reprise d'une entreprise |

Public visé

PUBLIC VISÉ

Être en situation de création ou reprise d'entreprise et remplir les obligations légales (attestation sur l'honneur)

PRÉREQUIS

Il lui est demandé de remplir une attestation sur l'honneur et de la remettre à l'organisme.

PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

La formation est ouverte à tout public car les locaux sont accessibles aux personnes à mobilité réduite. Les conditions d'accès sont donc les mêmes que pour les personnes valides ou, à défaut, présentent une qualité d'usage équivalente. Un format à distance sera proposé pour les personnes en situation de handicap. Si cela ne suffit pas, l'organisme s'engage à trouver une solution alternative.

Ressources

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET D'ÉQUIPEMENTS TECHNIQUES

Équipement technique :

► Cette formation nécessite que le stagiaire ait accès à un ordinateur doté d'une connexion internet. Et d'une webcam uniquement si l'accompagnement se fait à distance.

Moyens pédagogiques : méthode et nature des travaux demandés aux stagiaires

- Supports en ligne / papier : Central test, test de personnalité, prévistart
- Supports pédagogiques et techniques : via des outils tierce

Les formateurs possèdent les diplômes et compétences nécessaires pour vous accompagner.

Champs d'expertise :

- Sens de l'analyse et de la synthèse
- Capacité d'adaptation développés
- Savoir définir les besoins du bénéficiaire

Un formateur entrepreneur dédié pour vous accompagner

Une approche globale pour vous guider sur tous les aspects du projet

Le contenu de la formation s'adapte à 100% à vous ainsi qu'à votre projet

MODALITÉS PÉDAGOGIQUES ET DURÉE

Parcours de formation en présentiel ou distanciel :

| |
|--|
| Identifier les clés pour un projet réussi |
| 16 h présentiel (ou distanciel synchrone) + travail guidé |

MÉTHODES PÉDAGOGIQUES

Alternance entre méthodes démonstratives, interrogatives et actives (exemples, questions, reformulation, utilisation d'objets pour imaginer). Les activités seront développées autour d'exemples et de ressources fournis par l'organisme de formation pour aider le bénéficiaire à progresser pendant sa formation.

Organisation

SUIVI ET ÉVALUATION

Un suivi personnalisé est organisé de la manière suivante :

- Par visioconférence si la formation est à distance
- Par mail (coordonnées du formateur partagé dès l'inscription à la formation)
- Questions orales ou écrites (QCM).
- Mises en situation.
- Formulaire d'évaluation de la formation.

MODALITÉS D'ACCOMPAGNEMENT, DE SUIVI ET D'ASSISTANCE

Modalités de suivi et d'assistance :

Dès l'inscription à la formation, un entretien préalable est réalisé pour assister le bénéficiaire dans sa démarche et évaluer le besoin de formation en vue de la création ou reprise de l'entreprise.

Le parcours est constitué de plusieurs étapes déterminés lors de l'entretien préalable.

Pour échanger à tout moment avec le formateur, il suffit de lui envoyer un mail. Il répondra au plus vite à la demande.

Modalités de suivi administratif de la formation :

- Feuille d'émargement (relevé d'heures)
- Certificat de réalisation

Tarif et financements

LIEU DE LA FORMATION

En présentiel : Plusieurs lieux possibles. Le détail sera communiqué dans la lettre de convocation.

En distanciel : FOAD - Une formation ouverte et à distance

Dispositif souple de formation organisé en fonction des besoins individuels.

Elle comporte des apprentissages individualisés et l'accès à des ressources et compétences locales ou à distance.

PRIX DE LA FORMATION

Prix : 2400 € par personne (ajustement possible selon les besoins identifiés)

Formation individuelle

Total TTC : 2400 €

FINANCEMENT POSSIBLE



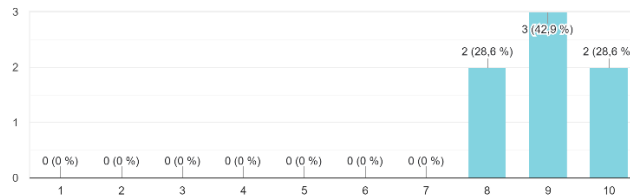


Satisfaction clients

RÉSULTATS ENQUÊTE SATISFACTION

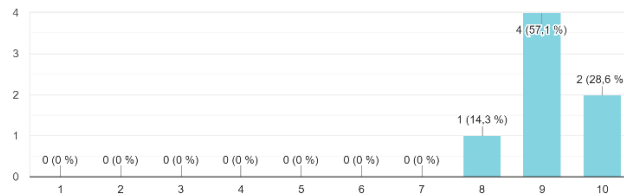
100 % des bénéficiaires sont entièrement satisfaits de leur accompagnement à la création/reprise d'entreprise !
(note 8 à 10)

Quel est votre niveau de satisfaction globale par rapport à cette formation "Accompagnement à la création/reprise d'entreprise" ?
7 réponses



85.7 % des bénéficiaires sont entièrement satisfaits de la pédagogie de leur consultant
(note 9 à 10) :

Comment évaluez-vous la pédagogie mise en oeuvre par le(la) formateur(trice) qui a animé la formation ?
7 réponses



Satisfaction des bénéficiaires CPF / EDOF :

